



Asahi Brands Germany GmbH ist Teil der Asahi Europe & International und gehört zur Asahi Groups Holding, einem globalen Unternehmen mit Sitz in Japan, das Bier, Spirituosen, Softgetränke und Lebensmittel vertreibt. Unsere Marketing- und Vertriebsgesellschaft in Deutschland managet, von unserem Hauptsitz in Köln aus, mit einem großartigen Team erfolgreich aktuell 9 internationalen Biermarken, wie das tschechische Pilsner Urquell, das polnische Tyskie oder das italienische Peroni Nastro Azzurro.

Werde jetzt Teil unseres motivierten und starken Teams und bewirb Dich bei uns als

Key Account Manager Systemgastronomie & Hotellerie (w/m/d)

Das wirst du tun:

- *On-Trade-Strategie umsetzen* – du bist verantwortlich für die Akquise und Betreuung von Hotelgruppen und Systemgastronomie in Deutschland
- *Neukunden gewinnen & Partnerschaften aufbauen* – du findest neue Kooperationspartner, führst Verhandlungen und sorgst für nachhaltige, profitable Beziehungen
- *Geschäftsentwicklung vorantreiben* – du entwickelst den Markt, erhöhst unseren Marktanteil und stärkst die Markenbekanntheit
- *Bestandskunden pflegen* – du begleitest bestehende Partnerschaften, setzt maßgeschneiderte Promotionen um und stellst die Qualität unserer Services sicher
- *Budget & Ziele managen* – du planst, kontrollierst und steuerst die vereinbarten Verkaufsvolumina und Nettoerlöse
- *Analysen & Reporting* – du wertest Verkaufszahlen aus, erstellst Berichte für das Management und trägst so zu fundierten Entscheidungen bei
- *Enge Zusammenarbeit mit Stakeholdern* – du stimmst dich regelmäßig mit Sales Director, On-Trade Field Managern und Marketing ab, um strategische Ziele zu erreichen

Das bringst du mit:

- *5 Jahre Erfahrung im Vertrieb der FMCG-Branche* – idealerweise mit On-Trade-Know-how (Hotelgruppen, Systemgastronomie, Getränkefachgroßhandel)
- *Verhandlungsgeschick und sichere Präsentationsfähigkeiten* – du überzeugst Kunden und Partner auf allen Ebenen
- *Planungs- und Organisationstalent* – du kannst mehrere Projekte parallel steuern und behältst den Überblick
- *Starke Kommunikations- und Networking-Fähigkeiten* – gepaart mit analytischem und pragmatischem Handeln
- *Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse*
- *Führerschein Klasse B und sichere IT-Kenntnisse* (MS Office auf mittlerem Niveau)
- *Ergebnisorientierte, strukturierte Arbeitsweise* – sowie Teamgeist und Verantwortungsbewusstsein

Was erwartet Dich

- *Flexibilität & Mobilität:* Flexible Arbeitszeitgestaltung, Home Office, Firmenwagen (auch privat nutzbar) sowie JobRad-Leasing
- *Moderne Ausstattung:* Notebook & iPhone für effizientes Arbeiten
- *Finanzielle Extras:* Bonuszahlungen, Zuschuss zu Englisch-Sprachkursen
- *Besondere Extras:* monatliches Kontingent unserer Premium-Biere
- *Gemeinsam wachsen:* Individuelle Weiterbildungsangebote & Mitarbeiterempfehlungsprogramm mit attraktiver Prämie
- *Gesundheit & Wohlbefinden:* Wohlfühl-Programm – professionelle Unterstützung in plötzlichen Lebenssituationen (Recht, Finanzen, Psychologie, Gesundheit, persönliches Wohlbefinden), sowie eine Wellhub Mitgliedschaft
- *Unternehmenskultur:* Internationales, diverses Umfeld mit Gestaltungsspielraum und kurzen Entscheidungswegen

Wir freuen uns sehr auf Deine Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums an

Asahi Brands Germany GmbH | Human Resources | Katharina Reger | Konrad-Adenauer-Ufer 5-7 | 50668 Köln

www.asahideutschland.de / martina.baedorf@eu.asahibeer.com